

Statistik

[Projektangebote](#)
[Top-Skills](#)
[Top-Konditionen](#)
[GECO Index](#)

Im Magazin suchen

Keine Kontakte?



Drucken PDF Link zu dieser Seite versenden

"Wollen und werden weiterhin dynamisch wachsen"

Mittwoch, 21. Februar 2007 von [Frank Kosching](#)

Die Reutlinger SOLCOM Unternehmensberatung GmbH will hoch hinaus. Bereits jetzt gehört sie nach Einschätzung ihres Recruiting Managers Andreas Müller (35) zu den führenden Dienstleistern in Deutschland bei der Besetzung von Projekten mit hochqualifizierten Experten. „Wir wollen und werden weiterhin dynamisch wachsen“ so Müller gegenüber Resoom Magazine.



Andreas Müller (35) leitet bei der SOLCOM Unternehmensberatung GmbH das Recruiting Management. Neben einer kaufmännischen Ausbildung und einem wirtschaftsnahen Studium sammelte er Erfahrungen im Bereich B2C und B2B Marketing bei einem großen mittelständischen Unternehmen, der REIFF Gruppe. Als frischgebackener Vater verbringt er seine Freizeit bevorzugt mit seiner Familie und hat als passionierter Skifahrer die Hoffnung auf Schnee in diesem Jahr noch nicht ganz aufgegeben.

Was tut Ihr Unternehmen und wie positioniert es sich am Markt?

Unseren externen Projektpartnern bieten wir spannende Projekte bei unseren Kunden, die zu den Top 500 Unternehmen der deutschen Wirtschaft zählen. Unseren Kunden bieten wir die optimal auf ihre jeweilige Projektaufgabe geeigneten Experten oder integrierte Experten-Teams – immer zur richtigen Zeit, am richtigen Ort. Schwerpunkte setzen wir dabei branchenübergreifend in den Bereichen IT, Ingenieurwesen und Management-Consulting.

Wie beurteilen Sie den derzeitigen IT-Freelancer-Markt?

Der Markt ist sehr dynamisch und ausgesprochen positiv. Die Nachfrage unserer Kunden ist ungebrochen und steigt weiter stetig an. Da wir nahezu alle Branchen bedienen, können wir von einem ganzheitlichen Aufschwung sprechen, der sich aus unserer Sicht auch noch verstärken wird. Die Perspektiven für externe Experten haben sich dadurch weiter verbessert. Zum einen können die meisten momentan zwischen mehreren Projekten auswählen. Darüber hinaus bietet sich ihnen jetzt immer öfter die Möglichkeit, auch an Aufgaben und/oder in Positionen zu gelangen, die in den vergangenen Jahren von den Kunden nur intern vergeben wurden.

Wie beurteilen Sie den gegenwärtigen Trend zu Zeitarbeit im IT-Professional-Bereich?

Wir sehen das als interessanten Aspekt, jedoch mit begrenzter Bedeutung. Wir machen seit vielen Jahren die Erfahrung, dass die besten Experten in der Regel sehr selbständig aufgestellt, d.h. auch wirtschaftlich und rechtlich absolut selbständig orientiert sind. Eine Festanstellung - und sei sie auch zeitlich begrenzt - war und ist für die meisten nur eine kurzzeitige Überlegung in wirtschaftlich schwierigeren Zeiten.

Was sind Ihre strategischen Ziele als Unternehmen?

Wir wollen und werden weiterhin dynamisch wachsen. In diesem Zusammenhang werden wir uns strategisch noch breiter aufstellen. Dies gilt sowohl für unsere renommierten Bestandskunden, die wir als Preferred Supplier noch intensiver betreuen wollen, als auch für einige interessante neue Kunden, bei denen wir uns diesen Status erarbeiten werden. Um das umzusetzen, haben wir uns personell deutlich verstärkt und werden dies auch weiterhin tun.

Kontakt:
SOLCOM Unternehmensberatung GmbH
Am Heilbrunnen 99 D-72766 Reutlingen